



**ANÁLISIS RAZONADO DE LOS
ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 30 DE JUNIO 2023**

1. RESUMEN EJECUTIVO

Los ingresos consolidados por el primer semestre de 2023 ascendieron a \$ 135.619 millones, experimentando un aumento de 53% respecto al mismo periodo del año anterior (\$ 88.784 millones al 30 de junio de 2022).

Distribuidos por segmentos, los ingresos por arriendo del primer semestre de 2023 superaron por un 11% las cifras del año anterior (\$ 44.440 millones a junio 2023 v/s \$ 40.170 millones a junio 2022), impulsados por una expansión significativa en el arriendo comercial y sus servicios asociados, tanto nacional como extranjero, así como también la ocupación hotelera y operación de campamentos en Chile. Por su parte, el segmento de ventas incrementó sus ingresos en un 88% respecto al semestre anterior (\$ 91.178 millones a junio 2023 v/s \$ 48.613 millones a junio 2022), explicado por grandes proyectos mineros en Chile y Argentina, y la apertura a nuevos mercados en Estados Unidos y España.

El margen bruto consolidado a junio 2023 ascendió a \$ 38.013 millones, lo que representa un incremento de 8% respecto al semestre anterior (\$ 35.237 millones). Por su parte, la ganancia consolidada a junio de 2023 alcanzó la suma de \$ 14.092 millones (\$ 14.182 millones a junio 2022), mostrando similar resultado respecto al semestre anterior.

La principal inversión realizada a la fecha corresponde a la inversión en nueva flota para arriendo por \$ 21.907 millones, de la cual un 54% se encontraba en curso de fabricación al cierre del periodo reportado.

2. ANÁLISIS DEL ESTADO DE RESULTADOS

Tabla 1: Resultado Consolidado

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCION	Acumulado		Var.M\$	Var.%	Trimestre		Var.M\$	Var.%
	01-01-2023	01-01-2022			01-04-2023	01-04-2022		
	30-06-2023	30-06-2022			30-06-2023	30-06-2022		
	M\$	M\$			M\$	M\$		
Ingresos de actividades ordinarias	135.619.633	88.784.353	46.835.280	53%	80.128.369	52.304.168	27.824.201	53%
Costo de ventas	(97.606.306)	(53.547.119)	(44.059.187)	82%	(59.026.106)	(31.885.734)	(27.140.372)	85%
Ganancia bruta	38.013.327	35.237.234	2.776.093	8%	21.102.263	20.418.434	683.829	3%
% margen	28%	40%			26%	39%		
Gastos de administración	(14.500.001)	(11.964.673)	(2.535.328)	21%	(7.374.917)	(5.881.447)	(1.493.470)	25%
Otras ganancias (pérdidas)	(297.850)	(151.909)	(145.941)	96%	(198.909)	(157.351)	(41.558)	26%
Ingresos financieros	1.288.139	3.683.741	(2.395.602)	(65)%	664.649	2.660.164	(1.995.515)	(75)%
Costos financieros	(4.629.170)	(2.959.758)	(1.669.412)	56%	(2.522.495)	(2.261.114)	(261.381)	12%
Deterioro de valor de ganancias y reversión de pérdidas determinado de acuerdo con la NIIF 9	(430.424)	(368.003)	(62.421)	17%	(296.220)	(264.698)	(31.522)	12%
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos	116.103	131.223	(15.120)	(12)%	104.152	44.215	59.937	136%
Diferencia de cambio	471.098	(1.116.112)	1.587.210	(142)%	154.383	(1.026.969)	1.181.352	(115)%
Resultados por unidades de reajuste	(2.174.371)	(4.459.086)	2.284.715	(51)%	(1.143.986)	(2.867.350)	1.723.364	(60)%
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	17.856.851	18.032.657	(175.806)	(1)%	10.488.920	10.663.884	(174.964)	(2)%
Gasto (Perdida) por impuesto a las ganancias	(3.764.783)	(3.849.938)	85.155	(2)%	(1.930.839)	(2.019.045)	88.206	(4)%
Ganancia (pérdida)	14.092.068	14.182.719	(90.651)	(1)%	8.558.081	8.644.839	(86.758)	(1)%

Tabla 2: Detalle Segmento Arriendos

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCION SEGMENTOS "ARRIENDOS"	Acumulado		Var.M\$	Var.%	Trimestre		Var.M\$	Var.%
	01-01-2023	01-01-2022			01-04-2023	01-04-2022		
	30-06-2023	30-06-2022			30-06-2023	30-06-2022		
	M\$	M\$			M\$	M\$		
Ingresos de actividades ordinarias	44.440.698	40.170.798	4.269.900	11%	22.989.492	22.476.055	513.437	2%
Costo de ventas	(19.491.942)	(17.303.531)	(2.188.411)	13%	(10.294.191)	(10.403.765)	109.574	(1)%
Ganancia bruta	24.948.756	22.867.267	2.081.489	9%	12.695.301	12.072.290	623.011	5%
% margen	56%	57%			55%	54%		
Gastos de administración	(6.314.792)	(3.927.508)	(2.387.284)	61%	(3.492.095)	(1.610.732)	(1.881.363)	117%
Otras ganancias (pérdidas)	(288.733)	(181.529)	(107.204)	59%	(288.733)	(173.401)	(115.332)	0%
Ingresos financieros	1.079.628	3.598.891	(2.519.263)	(70)%	566.638	2.698.938	(2.132.300)	0%
Costos financieros	(2.346.198)	(1.591.230)	(754.968)	47%	(1.185.704)	(1.187.052)	1.348	(0)%
Deterioro de valor de ganancias y reversión de pérdidas determinado de acuerdo con la NIIF 9	(341.105)	(299.490)	(41.615)	14%	(211.772)	(239.726)	27.954	(12)%
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos	-	-	-	0%	-	-	-	0%
Diferencia de cambio	373.338	(908.318)	1.281.656	0%	68.099	(908.318)	976.417	0%
Resultados por unidades de reajuste	(908.129)	(1.814.637)	906.508	(50)%	(478.508)	(1.173.117)	694.609	0%
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	16.202.765	17.743.446	(1.540.681)	(9)%	7.673.226	9.478.882	(1.805.656)	(19)%
Gasto (Perdida) por impuesto a las ganancias	(3.426.462)	(3.810.350)	383.888	(10)%	(1.313.805)	(1.775.924)	462.119	(26)%
Ganancia (pérdida)	12.776.303	13.933.096	(1.156.793)	(8)%	6.359.421	7.702.958	(1.343.537)	(17)%

Tabla 3: Detalle Segmento Ventas

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCION SEGMENTOS "VENTAS"	Acumulado		Var.M\$	Var. %	Trimestre		Var.M\$	Var. %
	01-01-2023 30-06-2023	01-01-2022 30-06-2022			01-04-2023 30-06-2023	01-04-2022 30-06-2022		
	M\$	M\$			M\$	M\$		
Ingresos de actividades ordinarias	91.178.935	48.613.555	42.565.380	88%	57.138.877	29.828.113	27.310.764	92%
Costo de ventas	(78.114.364)	(36.243.588)	(41.870.776)	116%	(48.731.915)	(21.481.969)	(27.249.946)	127%
Ganancia bruta	13.064.571	12.369.967	694.604	6%	8.406.962	8.346.144	60.818	1%
% margen	14%	25%			15%	28%		
Gastos de administración	(8.185.209)	(8.037.165)	(148.044)	2%	(3.882.822)	(4.270.715)	387.893	(9)%
Otras ganancias (pérdidas)	(63.381)	-	(63.381)	0%	(63.381)	(4.600)	(58.781)	0%
Ingresos financieros	208.511	78.343	130.168	166%	98.011	(35.084)	133.095	0%
Costos financieros	(2.282.972)	(1.368.528)	(914.444)	67%	(1.336.791)	(1.074.062)	(262.729)	24%
Deterioro de valor de ganancias y reversión de pérdidas determinado de acuerdo con la NIIF 9	(89.319)	(68.513)	(20.806)	30%	(84.448)	(24.972)	(59.476)	238%
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos	116.103	131.223	(15.120)	(12)%	104.152	44.215	59.937	0%
Diferencia de cambio	97.760	(207.794)	305.554	0%	86.284	(207.794)	294.078	0%
Resultados por unidades de reajuste	(1.266.242)	(2.713.188)	1.446.946	(53)%	(665.478)	(1.761.963)	1.096.485	0%
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	1.599.822	184.345	1.415.477	768%	2.662.489	1.011.169	1.651.320	163%
Gasto (Perdida) por impuesto a las ganancias	(338.321)	(39.588)	(298.733)	755%	(617.034)	(243.121)	(373.913)	154%
Ganancia (pérdida)	1.261.501	144.757	1.116.744	771%	2.045.455	768.048	1.277.407	166%

Ingresos de Actividades Ordinarias

Los ingresos acumulados a junio 2023 aumentaron un 53% respecto al mismo periodo del año anterior, alcanzando ingresos acumulados por \$ 135.619 millones (\$ 88.784 millones a junio 2022), explicado tanto por incrementos en el segmento "venta" como en el segmento "arriendo". A nivel trimestral

Cómo se observa en la tabla 2, el segmento de "arriendo" acumuló a junio de 2023 ingresos por \$ 44.440 millones, representando un aumento de 11% respecto a junio de 2022 (\$ 40.170 millones), impulsado por la flota de módulos para arriendo en Chile, Estados Unidos y España, alcanzando a nivel consolidado a junio 2023, una flota modular total de 23.567 unidades equivalentes a 462.548 m2 disponibles para el arriendo y una ocupación promedio de 82% en el primer semestre de 2023. Así mismo, en el segmento de "arriendo" también destaca el rendimiento de las líneas hoteleras y operación de campamentos en Chile, en los cuales se observa un incremento en los ingresos por ocupación de camas y servicios complementarios asociado a un alto nivel de ocupación en nuestros hoteles en Calama y Chillepín.

Como se observa en la tabla 3, a nivel acumulado el segmento "venta" incrementó sus ingresos en un 88% (\$ 91.178 millones a junio 2023 v/s \$ 48.613 a junio 2022), explicado por importantes avances en terreno en proyectos de venta de grandes instalaciones mineras en Chile y Argentina, y el incremento en ventas de soluciones modulares en las subsidiarias Triumph Modular en Estados Unidos y Alco Rental en España.

Ganancia Bruta

La ganancia bruta por el primer semestre de 2023 ascendió a \$ 38.013 millones, lo que representa un incremento de 8% respecto al mismo periodo del año anterior (\$ 35.237 millones), explicado tanto por el aumento de los ingresos en el segmento "arriendo" y su efecto de economía de escala, como por el incremento de ingresos en el segmento "venta" en la fabricación, transporte y montaje en terreno de grandes proyectos modulares en Chile y Argentina. A nivel porcentual, el margen de contribución ascendió a 28% a junio de 2023.

A nivel desagregado, la ganancia bruta del segmento “arriendo” ascendió a \$ 24.948 millones a junio 2023 (\$ 22.867 millones a junio 2022), con un margen de contribución de 56%, relacionado al incremento de ingresos en la renta modular, hoteles propios y operación de campamentos. El segmento “Ventas” aumentó su ganancia bruta en un 8% (\$ 13.064 millones a junio 2023 v/s \$ 12.369 millones a junio 2022), no obstante, su margen de contribución disminuyó desde 25% a 14%, explicado por efectos excepcionales a junio 2022 asociados a ventas de grandes instalaciones que se encontraban en arriendos de larga data.

Gastos de Administración

Los gastos de administración ascendieron a \$ 14.500 millones al primer semestre de 2023, representando un aumento de 21% respecto al mismo periodo del año anterior (\$ 11.964 millones), explicado por mayores gastos en sueldos y beneficios a los empleados, asociados a la dotación necesaria para abordar un mayor nivel de operación en Chile y Estados Unidos, y un incremento en los servicios de administración a nivel consolidado.

Ingresos Financieros

Los ingresos financieros ascendieron a \$ 1.288 millones al primer semestre de 2023, representado principalmente por la ganancia de instrumentos financieros derivados por \$ 715 millones, los que tienen como finalidad cubrir los efectos de inflación del Bono Corporativo, y cuya disminución respecto al mismo periodo del año anterior se debe a menores presiones inflacionarias en Chile. Adicionalmente, se presentan \$ 572 millones, relativos a la ganancia por inversiones de excedentes de caja, los cuales han sido mayores a junio 2023.

Costos Financieros

Los costos financieros a junio de 2023 ascendieron a \$ 4.629 millones, lo que representa un aumento de 56% respecto al mismo periodo del año anterior (\$ 2.959 millones), explicado principalmente a mayores intereses bancarios por préstamos obtenidos para el crecimiento orgánico en nueva flota para arriendo, principalmente en Chile y Estados Unidos.

Resultados por unidades de reajuste

El resultado por unidades de reajuste, compuesto casi en su totalidad por el reajuste de UF del Bono Corporativo emitido a mediados del primer trimestre de 2020, presentó un gasto total por \$ 2.174 millones al cierre de junio 2023 lo que representa una disminución de 51% respecto al cierre de junio 2022 (\$ 4.459 millones), explicado por una baja en los efectos inflacionarios en Chile. Cabe mencionar que estos efectos se encuentran cubiertos por instrumentos financieros derivados.

3. ANÁLISIS DEL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Tabla 4: Detalle Activos

ACTIVOS	01-01-2023 30-06-2023 M\$	01-01-2022 31-12-2022 M\$	Var. M\$	Var. %
Activos corrientes	114.001.047	115.493.545	(1.492.498)	(1)%
Activos no corrientes	343.687.899	319.423.617	24.264.282	8%
Total Activos	457.688.946	434.917.162	22.771.784	5%

Activos Corriente

Se observa una disminución de \$ 1.492 millones en activos corriente equivalente a 1% respecto al cierre del año 2022, cifra que, a nivel desagregado, se explica principalmente por un aumento de \$ 18.934 millones en ingresos provisionados por grados de avance en grandes proyectos modulares y \$ 1.950 millones en impuestos asociados a compras. Estos incrementos se compensan con la disminución de \$ 1.942 millones en inventarios en bodega, \$ 3.446 millones en costos activados por proyectos en proceso, \$ 8.235 millones en activos por instrumentos financieros producto de su liquidación, \$ 3.950 millones en cuentas por cobrar a clientes por una mayor recaudación, \$ 4.090 millones en efectivo y sus equivalentes por un intensivo uso de capital de trabajo y \$ 1.535 millones en activos por impuestos debido a los procesos de declaración de renta.

Activos no Corriente

Los activos no corrientes presentaron un aumento de \$ 24.264 millones equivalente a 8% respecto al cierre anual 2022, explicado principalmente por la inversión de flota para arriendo modular por un total neto de depreciación de \$ 36.402 millones y el incremento neto de \$ 1.683 millones en activos por derecho de uso asociados al arriendo de nuevas instalaciones para la operación del Grupo. Estos incrementos se compensan con una disminución de \$ 7.085 millones por desinversiones en flota para arriendo modular y \$ 6.327 millones en el valor de distintos activos de largo plazo de filiales extranjeras, a causa de una disminución del tipo de cambio.

Tabla 5: Detalle Pasivos

PASIVOS	01-01-2023 30-06-2023 M\$	01-01-2022 31-12-2022 M\$	Var.M\$	Var.%
Pasivos corrientes	151.872.746	147.815.803	4.056.943	3%
Pasivos no corrientes	180.060.272	174.314.294	5.745.978	3%
Total Pasivos	331.933.018	322.130.097	9.802.921	3%
Patrimonio	125.755.928	112.787.065	12.968.863	11%
Total Pasivos y Patrimonio	457.688.946	434.917.162	22.771.784	5%

Pasivos Corriente

Los pasivos corrientes presentaron un aumento de \$ 4.056 millones equivalente a 3% respecto a diciembre 2022, el que, a nivel desagregado, se produce por un aumento de \$ 13.057 millones en cuentas por pagar a proveedores nacionales y extranjeros relacionados principalmente a proyectos de venta, \$ 4.273 millones en provisiones de costos, \$ 4.608 millones en ingresos diferidos asociados a contrato de venta con opción de recompra y \$ 5.195 millones en anticipos obtenidos de clientes. Estos incrementos se compensan con la disminución de \$ 8.887 millones en préstamos bancarios asociado a pagos de estos y reestructuración de vencimientos al largo plazo, \$ 8.722 millones por dividendos pagados, \$ 4.079 millones en pasivos por impuestos debido a los procesos de declaración de renta y \$ 1.378 millones por beneficios a los empleados por el pago efectivo de dichos incentivos.

Pasivos no Corriente

Los pasivos no corrientes presentaron un aumento de \$ 5.745 millones equivalente a 3% respecto a diciembre 2022, el que, a nivel desagregado, se produce por el aumento de \$ 2.434 millones en préstamos bancarios los cuales fueron reestructurados desde el costo hacia el largo plazo, netos de efectos negativos en diferencias de cambio; \$ 1.972 millones por efectos de inflación en el Bono Corporativo, y finalmente, \$ 1.232 millones por pasivos por impuestos diferidos relacionados a flota para arriendo.

Patrimonio

El patrimonio a junio de 2023 de la Sociedad presentó variaciones principalmente por el reconocimiento de la utilidad del periodo por \$ 14.092 millones y otros resultados integrales por reservas con un efecto pérdida de \$ 1.125 millones.

4. ANÁLISIS DEL FLUJO DE EFECTIVO

Tabla 6: Flujo de efectivo.

FLUJOS DE EFECTIVO, MÉTODO DIRECTO	01-01-2023	01-01-2022	Var.M\$	Var.%
	30-06-2023	30-06-2022		
	M\$	M\$		
Flujos de Actividades de Operacional	41.728.092	24.014.163	17.713.929	74%
Flujos de Actividades de Inversión	(32.800.694)	(49.332.353)	16.531.659	(34)%
Flujos de Actividades de Financiamiento	(12.801.076)	14.285.419	(27.086.495)	(190)%
Flujos Netos	(4.090.463)	(10.320.017)	6.229.554	(60)%
Efectivo y Equivalentes al Efectivo al Inicio del Periodo	21.197.213	23.892.010	(2.694.797)	(11)%
Efectivo y Equivalentes al Efectivo al Final del Periodo	17.106.750	13.571.993	3.534.757	26%

Tabla 7: Flujo de efectivo, por segmento.

FLUJOS DE EFECTIVO	Segmento "Arriendo"				Segmento "Venta"			
	30-06-2023	30-06-2022	Var.M\$	Var%	30-06-2023	30-06-2022	Var.M\$	Var%
	M\$	M\$			M\$	M\$		
Operación	24.750.232	23.815.208	935.024	4%	16.977.860	198.955	16.778.905	8.434%
Inversión	(40.328.972)	(32.810.775)	(7.518.197)	(23)%	7.528.278	(1.433.708)	8.961.986	625%
Financiación	(12.592.155)	14.865.014	(27.457.169)	(185)%	(208.921)	(579.595)	370.674	64%

Flujos de Actividades de Operación

Los flujos operativos ascendieron a \$ 41.728 millones a junio 2023 y presentan un incremento de 74% respecto a junio 2022 (\$ 17.713 millones). A nivel de segmentos, el "arriendo" presenta un aumento de los flujos de operación de 4%, correlacionados con el aumento de los ingresos ordinarios del segmento, en el cual se observa un aumento en los arriendos de la flota modular e ingresos por la operación hotelera. En el segmento "venta" se observa una recuperación de \$ 16.778 millones en sus flujos de operación, cuyo comparativo a junio 2022 se vio afectado por el retraso en la partida de grandes proyectos mineros, lo que afectó temporalmente la recaudación de dicho periodo.

Flujos de Actividades de Inversión

Los flujos negativos por inversión a junio de 2023 ascendieron a \$ 32.800 millones, de los cuales se desprenden los recursos utilizados en crecimientos orgánicos, como la compra y/o fabricación de nueva flota modular en el segmento "arriendo" por \$ 40.328 millones, y en el segmento "venta" se observan flujos positivos por \$ 7.528 millones, relativos a la liquidación de instrumentos financieros cuyos recursos provienen de ingresos del segmento.

Flujos de Actividades de Financiamiento

Los flujos de financiamiento negativos al cierre de junio de 2023 ascendieron a \$ 12.801 millones, los que se componen principalmente del pago de préstamos bancarios asociados al plan de inversiones del Grupo por \$ 2.409 millones y al pago de dividendos por \$ 8.722 millones.

5. ANÁLISIS COMPARATIVO DE PRINCIPALES TENDENCIAS FINANCIERAS

Tabla 8: Ratios

RATIOS	01-01-2023	01-01-2022
	30-06-2023	31-12-2022
	M\$	M\$
Razón de Liquidez <i>(Activo corriente / Pasivo corriente)</i>	0,75	0,78
Razón Ácida <i>(Activo Corriente - Inventarios) / Pasivo corriente)</i>	0,62	0,61
Razón de Endeudamiento <i>(Total pasivos / patrimonio total)</i>	2,64	2,86
Deuda Financiera Neta / Patrimonio Total <i>Total deuda financiera neta / Patrimonio total</i>	1,30	1,39
Deuda Financiera Neta / EBITDA Ajustado (*) <i>Total deuda financiera neta / EBITDA (12 meses móviles)</i>	2,57	2,46
Rentabilidad del Patrimonio <i>Ganancia del ejercicio (12 meses móviles) / Patrimonio total</i>	23,1%	25,9%
Rentabilidad del Activo (*) <i>EBITDA (12 meses móviles) / Activo Total</i>	13,8%	14,5%
Utilidad por Acción <i>Ganancia del ejercicio (12 meses móviles) / N° Acciones</i>	\$36	\$36

(*) EBITDA se determina como el efecto neto entre la ganancia bruta, los gastos de administración y el deterioro de valor según NIIF 9, descontándose depreciación y amortización. El EBITDA ajustado considera adicionalmente la proyección a 12 meses del Ebitda generado por sociedades adquiridas en combinaciones de negocios.

La razón de liquidez se mantuvo en similar nivel en junio 2023 respecto al cierre de diciembre 2022, al igual que la razón ácida, mostrando estabilidad en la capacidad financiera del Grupo incluso en un periodo de alta actividad e inversión.

La razón de endeudamiento al cierre a junio 2023 presentó una disminución de 8% respecto al cierre del año 2022, así como la deuda financiera neta sobre patrimonio disminuyó un 6%, llegando a 1,31 veces, relacionado con un crecimiento contenido del nivel de deuda y un incremento relativo mayor a nivel patrimonial asociado a los resultados positivos del Grupo. La deuda financiera neta sobre Ebitda ajustado muestra un aumento de 4% respecto al cierre anual 2022, debido un Ebitda móvil a 12 meses que se presenta en similar nivel respecto al año anterior.

La rentabilidad del patrimonio y del activo mantuvieron un similar nivel a junio 2023 respecto al cierre anual 2022. La utilidad por acción no presentó variaciones.

6. ANALISIS DE FACTORES DE RIESGO

El Grupo está afecto en el día a día a riesgos o factores de vulnerabilidad que pueden ir en contra de la consecución de sus objetivos estratégicos y metas de rentabilidad, además de la sustentabilidad financiera proyectada y de los flujos y resultados futuros. Es por esto que constantemente se revisan, miden y gestionan las variables de riesgo, con el fin de minimizar los efectos que puedan tener en las operaciones y posición de la Empresa, tanto desde un punto de vista interno como de mercado.

En vista de esto, Tecno Fast S.A. define seis tipos de riesgos financieros relevantes que pueden afectar sus operaciones: crediticio, de liquidez y de mercado.

6.1) Riesgo de crédito

El concepto de riesgo de crédito es empleado por el Grupo para referirse a aquella incertidumbre financiera, a distintos horizontes de tiempo, relacionada con el cumplimiento de las obligaciones suscritas por contrapartes, al momento de ejercer derechos contractuales para recibir efectivo u otros activos financieros por parte del mismo.

6.1.1) Política de créditos y cobranzas

Políticas de crédito

El Grupo utiliza procesos de clasificación de riesgo para la aceptación de clientes y determinación de sus límites de crédito, contando con procesos de revisión de calidad crediticia para una identificación temprana de potenciales cambios en sus capacidades de pago, efectuando medidas correctivas oportunas, con el objetivo principal de determinar pérdidas actuales y potenciales.

Las operaciones de arriendo como venta, que impliquen un posible riesgo crediticio, pasan por una etapa de evaluación previa, la cual se enfoca principalmente en minimizar el citado riesgo como también mejorar el período de recuperación de las cuentas por cobrar. El procedimiento de evaluación considera la estratificación de clientes por tamaño, comportamiento de pago en contratos previos, cantidad de activos involucrados, la obtención de información externa, entre otros antecedentes legales y documentales.

Política de cobranzas

Este proceso se lleva a cabo desde la emisión de los documentos que formarán parte de la clasificación contable “Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar”, y cuya finalidad es obtener una gestión de cobranza eficaz y eficiente. De acuerdo a lo anterior, el Grupo ha definido una política de cobranzas que considera aspectos proactivos hasta cobranza judicial, en base a las siguientes etapas:

Emisión y gestión de cuentas por cobrar: Considera el plazo legal en el cual el cliente puede aceptar o rechazar los documentos de cobro y el periodo en que se realiza la cobranza proactiva.

Gestión de cuentas por cobrar vencidas: Comprende la gestión activa de cobro, la negociación de planes de pago, la publicación de documentos de cobro morosos, el aviso por carta de posible término anticipado de contratos y la gestión de cobranza prejudicial.

Cobranza judicial: Una vez agotadas todas las instancias de cobro, se inicia la etapa judicial de la cobranza, la cual considera término de contrato y retiro de activos en el caso de contratos de arriendo.

6.1.2) Provisión por Riesgo de crédito - Pérdidas esperadas

Como se indicó inicialmente, esto se refiere al riesgo de que un activo financiero presente deterioro crediticio, lo que ocurre cuando un cliente y/o cualquier contraparte no cumplan con sus obligaciones contractuales para con el mismo, asociadas al oportuno pago de sus facturas y/o se cuenten con antecedentes de un proceso de quiebra del mismo. El principal riesgo de crédito al que se encuentra expuesto corresponde a las operaciones con deudores comerciales. De acuerdo a lo anterior, el Grupo evalúa a cada fecha de cierre si dichos activos se encuentran deteriorados, aplicando para tal efecto un modelo simplificado para el registro de la provisión por pérdidas esperadas, basándose en experiencia histórica de pérdidas crediticias, además de la aplicación de factores prospectivos específicos que afecten a los deudores y el entorno económico. Al 30 de junio de 2023 (31 de diciembre 2022), el monto total de los citados deudores comerciales corrientes alcanzó los M\$26.571.790 (M\$30.522.527) cuyo índice de riesgo se situó en

torno al 8,02% (6,50%). Respecto a los deudores comerciales no corrientes al 30 de junio de 2023 (31 de diciembre de 2023), la compañía ha provisionado M\$881.003 (M\$893.426).

En relación a las operaciones de derivados del Grupo, estas son efectuadas con contrapartes con baja clasificación de riesgo, sometidas a análisis crediticios previos antes de su contratación.

El Grupo limita su exposición al riesgo de crédito invirtiendo en productos con alta liquidez y calificación crediticia, como se describirá en sección posterior.

Provisión para pérdidas crediticias esperadas de Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

En cada fecha de presentación, el Grupo evalúa si los activos financieros registrados al (i) costo amortizado como también aquellos (ii) instrumentos de deuda medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral, muestran un deterioro crediticio. Dichos activos muestran “deterioro crediticio” cuando han ocurrido uno o más sucesos que implican un impacto perjudicial sobre los flujos de efectivo futuros estimados de los mismos. Puede no ser posible identificar un suceso único para tal deterioro, siendo el efecto combinado de varios sucesos la causa del mismo. Evidencia del citado deterioro se relacionan con datos observables como (lista no exhaustiva): (i) dificultades financieras significativas del emisor o del prestatario, (ii) infracciones del contrato, tales como eventos de incumplimiento o sucesos de mora, (iii) escenarios probables de quiebra u otra forma de reorganización financiera por parte del prestatario.

El Grupo utiliza una matriz de provisiones para calcular las pérdidas crediticias esperadas para los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, esto para medir sus pérdidas esperadas durante el tiempo de vida de acuerdo a un enfoque de tipo simplificado, ya que dichas cuentas corresponden a activos financieros sujetas a deterioro crediticio. El cálculo reflejará el resultado de probabilidad ponderada de incobrabilidad, el valor temporal del dinero e información razonable y soportable sobre eventos pasados y estimaciones sobre el futuro que se encuentren disponibles en la fecha de cierre, condiciones actuales y pronósticos de condiciones económicas futuras.

Las provisiones se basan en los días vencidos, de acuerdo a punto anterior 6.1.1) Política de créditos y cobranzas, para agrupaciones de clientes que poseen patrones de pérdida similares (principalmente por efecto de aspectos como: tipo, calificación y segmento al cual pertenece el cliente, región geografía y tipo de producto).

La base de los datos de entrada, supuestos y técnicas de estimación utilizadas para la matriz de provisiones, se basa inicialmente en las tasas de incumplimiento observadas históricamente para el Grupo. La forma en que se ha incorporado la información con vistas al futuro para la determinación de las citadas pérdidas, incluye el uso de información macroeconómica como estimaciones acerca del producto interno bruto, tipo de cambio, precios de materias primas y otros factores, calibrando de esta forma, cuando corresponda, la citada matriz para ajustar la experiencia histórica de pérdidas de crédito con información de carácter prospectiva. En este sentido y como ejemplo, si se espera que las condiciones económicas previstas se deterioren durante el próximo año y/o periodo, lo que puede llevar a un mayor número de incumplimientos en los principales sectores que son contraparte del Grupo, se ajustan las tasas históricas de incumplimiento.

En cada fecha de cierre, las tasas de incumplimiento históricas observadas se actualizan y se analizan los cambios en las estimaciones prospectivas, ajustando el patrón de perdidas esperadas cuando ese fuese necesario.

La evaluación de la correlación entre las tasas históricas de incumplimiento observadas, las condiciones económicas previstas y las pérdidas crediticias esperadas corresponden a estimaciones no significativas en el caso del Grupo, evidenciado por niveles de pérdidas experimentadas históricamente y esperadas prospectivamente. De acuerdo a lo anterior, el Grupo no ha proporcionado información detallada de cómo se han incorporado las condiciones económicas previstas en la determinación de las pérdidas crediticias esperadas, dado que su impacto no es material. Sin embargo, el Grupo en cada cierre analiza dichas correlaciones con el fin de determinar ajustes en caso de que fuesen necesarios. La experiencia histórica de pérdidas de crédito del Grupo y el pronóstico de las condiciones económicas también pueden no ser representativos del incumplimiento real del cliente en el futuro.

En general, los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se cobran en un periodo medio de 30 días. La exposición máxima al riesgo de estos activos financieros corresponde al valor en libros, desglosados por tipo de contraparte, descritos punto 6.2.3) Máxima exposición al riesgo de crédito. El Grupo no cuenta con garantías colaterales y otras mejoras crediticias obtenidas y durante los periodos indicados en sus estados financieros no ha obtenido activos financieros y no financieros mediante la toma de posesión de garantías colaterales para asegurar el cobro, o ha ejecutado otras mejoras crediticias como por ejemplo avales.

En relación a los cambios mostrados por los citados activos financieros, el Grupo observa que generalmente los movimientos brutos de las mismas resultan en movimientos proporcionales de las correspondientes provisiones por riesgo crediticio.

6.1.3) Máxima exposición al riesgo de crédito

A continuación, se presenta la distribución por los principales activos financieros de la máxima exposición al riesgo de crédito y su concentración del Grupo al 30 de junio del 2023 y 31 de diciembre de 2022, para los distintos componentes del estado de situación financiera, sin considerar garantías ni otras mejoras crediticias recibidas:

Clasificaciones	Grupo	Tipo	Contraparte	30.06.2023	31.12.2022
				Exposición M\$	Exposición M\$
Negociación	Efectivo y equivalentes al efectivo	Efectivo en caja	-	166.855	110.072
		Saldos en bancos	Bancos	4.726.318	11.810.466
		Fondos mutuos	Bancos	150.369	2.178.277
		Depósitos a plazo	Bancos	12.063.208	7.098.398
		Otros activos financieros	Depósitos a plazo	Bancos	-
Préstamos y cuentas por cobrar	Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	Deudores comerciales	Cientes Nacionales	52.297.362	30.065.182
			Cientes Extranjeros	17.026.979	24.193.382
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	Entidades relacionadas	Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	-	2.370.513	1.714.451
Instrumentos derivados	Otros activos financieros	Derivado	-	776.648	43.205
Exposición Total				89.578.252	85.448.830

A la fecha de los estados financieros intermedios consolidados, el Grupo no cuenta con garantías colaterales y otras mejoras crediticias obtenidas.

El riesgo de crédito del efectivo y equivalentes al efectivo es reducido invirtiendo los excedentes de caja de la empresa sólo en fondos mutuos de corto plazo, con duración (plazo promedio de inversión) inferior a 90 días, administrados por instituciones financieras acreditadas.

El riesgo de crédito de las cuentas por cobrar es manejado básicamente de acuerdo a las líneas de negocio de la empresa. En el caso de proyectos (large projects), el alto nivel de nuestros clientes, mineras multinacionales con reconocido prestigio, hace poco probable el no cobro de la facturación en un plazo razonable (30 días). En el caso de Rental, la gran base de clientes y la diversificación de ellos en distintos sectores de la economía, reduce el impacto del riesgo de default de un cliente particular.

6.2) Riesgo de liquidez

El concepto de riesgo de liquidez es empleado por el Grupo para referirse a aquella incertidumbre financiera, a distintos horizontes de tiempo, relacionada con su capacidad de responder a aquellos requerimientos de efectivo que sustentan sus operaciones, tanto bajo condiciones normales como también excepcionales. En este sentido, el flujo de caja operacional de la Compañía provee una parte sustancial de los requerimientos de caja.

Considerando un oportuno cumplimiento de nuestros pasivos financieros, la Sociedad tiene como política buscar la estructura de financiamiento de corto y largo plazo más adecuada para solventar las operaciones del Grupo.

El análisis de los pasivos financieros al 30 de junio de 2023 y 31 de diciembre 2022, se presenta a continuación:

Clasificaciones	Grupo	Tipo	Corriente			Total Corriente 30.06.2023 M\$	No Corriente			Total no Corriente 30.06.2023 M\$
			Vencimiento				Vencimiento			
			Hasta 30 días M\$	31 a 90 días M\$	91 días hasta 1 año M\$		2do y 3er año M\$	4to y 5to año M\$	Más de 5 años M\$	
Pasivos Financieros no Derivados	Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	27.264.915	16.236.827	18.665.342	62.167.084	656.093	-	-	656.093
		Préstamos bancarios no garantizados	2.806.948	24.749.790	7.379.720	34.936.458	29.323.266	21.101.432	32.631.061	83.055.759
	Otros pasivos financieros	Obligaciones con el público	-	-	1.243.091	1.243.091	2.658.495	2.658.495	82.674.431	87.991.421
		Líneas de crédito utilizadas	16.975.070	-	-	16.975.070	-	-	-	-
	Pasivos por arrendamientos	Pasivos por arrendamientos	457.989	1.192.611	3.677.357	5.327.957	8.361.059	1.316.695	1.393.352	11.071.106
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	Cuentas por pagar a entidades relacionadas	938.312	120.029	1.272.195	2.330.536	374.640	327.807	140.518	842.965	
Total			48.443.234	42.299.257	32.237.705	122.980.196	41.373.553	25.404.429	116.839.362	183.617.344

Clasificaciones	Grupo	Tipo	Corriente				No Corriente			
			Vencimiento			Total Corriente	Vencimiento			Total no Corriente
			Hasta 30 días M\$	31 a 90 días M\$	91 días hasta 1 año M\$		2do y 3er año M\$	4to y 5to año M\$	Más de 5 años M\$	
Pasivos Financieros no Derivados	Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	21.835.107	17.331.655	9.195.998	48.362.760	686.963	-	-	686.963
	Otros pasivos financieros	Préstamos bancarios no garantizados	13.890.898	38.251.812	990.166	53.132.877	18.335.214	18.739.462	29.613.292	66.687.968
		Obligaciones con el público	-	563.597	655.158	1.218.755	2.620.632	2.620.632	80.546.098	85.787.362
		Líneas de crédito utilizadas	6.124.192	-	-	6.124.192	-	-	-	-
	Pasivos por arrendamientos	Pasivos por arrendamientos	384.211	1.079.363	3.227.303	4.690.877	7.677.546	2.164.044	1.231.607	11.073.197
	Cuentas por pagar a entidades relacionadas	Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1.325.513	152.496	949.187	2.427.196	369.311	323.148	138.470	830.929
Total			43.559.921	57.378.923	15.017.812	115.956.657	29.689.666	23.847.286	111.529.467	165.066.419

6.3) Riesgo de mercado

El concepto de riesgo de mercado es empleado por Tecno Fast S.A. para referirse a aquella incertidumbre financiera, a distintos horizontes de tiempo, relacionada con la trayectoria futura de aquellas variables de mercado relevantes al desempeño financiero del Grupo.

Considerando esto, la Sociedad ha identificado los siguientes componentes del riesgo de mercado que podrían afectar las operaciones de ésta.

6.3.1) Tipo de cambio y unidades de reajuste

Tecno Fast S.A. ha definido como moneda funcional al Peso Chileno, dada la naturaleza del negocio que desarrolla y la importancia que tiene en el portafolio de la Empresa. Las fluctuaciones del tipo de cambio, casi en su totalidad ligadas a las paridades CLP-USD y CLP-UF, pueden afectar las operaciones y flujos de la Sociedad, lo que se convierte en una amenaza para sus resultados. Este riesgo se disminuye de forma relevante, al considerar que gran parte de los ingresos de la compañía presentan ajustes por inflación y, en particular en Chile, los mismos obedecen a contratos que están denominados en UF, al valor de la misma en la fecha de emisión de la factura.

Por otra parte, la mayor parte de la deuda de la Compañía corresponde a un Bono Corporativo por UF 2.000.000 emitido durante el mes de febrero de 2020, por lo cual también se reajusta conforme a la inflación, y por tanto la compañía posee una cobertura natural respecto este factor, ya que el reajuste que sufre su deuda, se compensa con sus ingresos, que se encuentran en su mayoría también indexados a la UF. Cabe mencionar que los costos están fundamentalmente denominados en pesos o en la moneda local de cada subsidiaria.

Así mismo, el Grupo utiliza instrumentos financieros para cubrir riesgos concretos que podrían afectar al resultado del periodo, enfocándose en la utilización de Cross Currency Swap para gestionar la exposición a riesgos de inflación con relación principalmente al Bono Corporativo.

En el caso de las Subsidiarias, Tecno Fast S.A.C. (Perú) participa de una economía muy dolarizada, razón por la cual los ingresos y costos tienden a estar indexados a esta moneda. En el caso TF Brasil, existe una exposición al Real Brasileño, dado que sus

ingresos y costos están denominados en esta moneda, con potenciales efectos no significativos a nivel consolidado. En similar condición se encuentra la Subsidiaria de Colombia.

Una parte de los costos de Tecno Fast S.A. están relacionados a importaciones de insumos desde el extranjero. Existe una política de Empresa por la cual al momento de efectuar un requerimiento al exterior y conocerse el monto en dólares comprometido, se compran los dólares a futuro (forward) eliminando el impacto en los costos de cualquier fluctuación que pueda darse en el tipo de cambio de dicho requerimiento.

6.3.2) Tasas de interés

Este riesgo corresponde a la variabilidad que pueden tener los flujos de un instrumento financiero en el futuro, causado por cambios específicos en la tasa de interés de mercado. Tecno Fast S.A. tiene como política analizar el mercado financiero, y cotizar con los distintos agentes para lograr así reducir al mínimo la volatilidad de este riesgo. Como se dijo anteriormente, la Sociedad mantiene deudas tanto en pesos chilenos, como en unidades de fomento, lo que por su naturaleza disminuye el riesgo de tasa de interés, ya que devenga a tasa fija. Así mismo, la porción de su deuda sujeta a tasas variables es prácticamente cero, por lo que se considera irrelevante dado su importancia relativa.

6.3.3) Gestión de riesgo del capital

En cuanto los objetivos de la Administración de capital, Tecno Fast S.A. encausa su gestión en la consecución de un perfil de riesgo consistente con los lineamientos entregados por el Directorio, asimismo, procura mantener un nivel adecuado de sus ratios de deuda/capital e indicadores favorables de solvencia, con el objetivo de facilitar su acceso al financiamiento a través de Bancos y otras instituciones financieras, tomando siempre en consideración la maximización del retorno de sus Accionistas.

La Compañía estima que la exposición a monedas asociada al resultado de sus Subsidiarias es bastante menor. Desde el punto de vista operativo una variación de +-10% en los tipos de cambio locales, tendrían un efecto en torno a los M\$50.000 en el resultado consolidado al 30 de junio de 2023 y 31 de diciembre de 2022.

Cabe mencionar que el Grupo tiene establecidas políticas para abordar otros riesgos, tales como políticos, pandémicos, de resguardo de activos, de protección al personal, de cambios regulatorios, de impactos medioambientales, de seguridad informática, entre otros.

6.4) Otros riesgos de negocio

A continuación se indican otros riesgos a los que se encuentra expuesto el Grupo asociados a las características particulares de las actividades en que se desarrolla en negocio:

6.4.1) Riesgo operacional

La empresa ha desarrollado políticas de seguridad, salud ocupacional y medio ambiente, para asegurar una fabricación modular segura y eficiente, con la finalidad de prevenir los riesgos inherentes que poseen las actividades asociadas al negocio de la construcción. Las exigencias que deben cumplir los trabajadores se encuentran descritas en el Reglamento Interno de Orden, Higiene y Seguridad y en el Código de Ética.

6.4.2) Riesgo de aumento de la oferta

El Grupo participa activamente en licitaciones en minería y otros procesos en grandes mercados, para esto es importante estar constantemente evaluando los riesgos

relacionados a la oferta y así administrar un aumento de la flota que le permita acceder a estas licitaciones como consorcio en conjunto con alianzas estratégicas con otros actores de la industria.

6.4.3) Riesgo de continuidad y costos

La forma en que el Grupo mantiene un control permanente sobre los costos, minimizando el riesgo, es negociar a través de sus Gerencias de Abastecimiento o Adquisiciones con proveedores nacionales e internacionales con la finalidad de conseguir las mejores condiciones en los mercados de servicios y suministros, generando de esta manera economías de escala.

6.4.4) Riesgo asociado a nuevas tecnologías

Los riesgos asociados a las nuevas tecnologías pueden afectar a la producción en su totalidad, por lo que son mitigados mediante una orientación de toda la cadena de valor hacia los estándares mundiales más exigentes en construcción modular, montaje y desmontaje y en la entrega de soluciones innovadoras a todo requerimiento.

6.4.5) Riesgo de estados de pago

El Grupo supervisa y gestiona los estados de pago para asegurar la liquidez del negocio, debido a que estos son un factor clave en el capital de trabajo del Grupo y cualquier demora podría ocasionar descalces de caja.

6.4.6) Riesgo de cumplimiento

El Grupo constantemente revisa sus políticas, contratos, documentos y procedimientos para garantizar su apego a la normativa vigente, reconociendo los riesgos regulatorios a los que se encuentra expuesta, tanto en su desempeño en terreno como en aquellos aspectos en los que debe entregar información al mercado en los términos de Gobierno Corporativo, considerando una adecuada estrategia de actualización en materias regulatorias cada vez que se emiten y modifican criterios por parte de organismos estatales. Las estrategias del Grupo se encuentran alineadas con los requerimientos establecidos en los marcos normativos locales y de cada país donde tiene presencia y con las normas emitidas por la Comisión para el Mercado Financiero. Por otra parte, la Ley 20.393 de Responsabilidad Penal de la Personalidad Jurídica sanciona a partir del año 2009, delitos de cohecho, lavado de activos, terrorismo y receptación, sin perjuicio de otras irregularidades que han sido incorporadas con posterioridad y que actualmente son sancionadas. Para esto, la empresa cuenta con un Modelo de Prevención de Delito.